

# **EVIDENT**news

Software für 18... 48



## HIGHLIGHTS DER AUSGABE

BITTE JETZT eANTRAG PAR  
INSTALLIEREN

NEUER SMS-PROVIDER  
iisii SOLUTIONS

# INHALT

- 
- 04 Ein bisschen IDS ist auch bei uns
- 
- 05 Auch DZR H1 ist jetzt an EVIDENT angebunden
- 
- 06 Bitte jetzt eAntrag PAR installieren!  
Auch für andere Module wird's Zeit
- 
- 08 Neuer SMS-Provider iisii solutions
- 
- 09 Neu in der Softwareberatung
- 
- 10 Empfehlungen sind die beste Werbung
- 
- 11 Hört, hört!  
EVItalks bei den großen Streaming-Diensten
- 
- 12 Den Zahn der Zeit getroffen
-

## Liebe EVIDENT-Anwenderinnen und -Anwender,

vielleicht haben auch Sie mitbekommen, dass unsere Hotline in den vergangenen Monaten nicht immer so gut erreichbar war wie sonst. Der Hauptgrund ist die Einführung von eBZ. Mit einem immensen Kraftakt haben unsere Software-Beraterinnen die Anwender bei der Einführung unterstützt. Zeitgleich benötigten viele Anwender von ihnen als auch vom technischen Support aufwändige Unterstützung, weil sie sich bis dato mit der TI so gut wie nicht beschäftigt hatten und ihre Grundeinrichtungen brauchten.

In Zeiten solcher Belastung in der EVIDENT-Hotline zu starten, ist eine echte Herausforderung. Um so mehr freue ich mich, in dieser Ausgabe unsere neue Softwareberaterin Elena Weiß vorzustellen. Weitere Portraits neuer Mitarbeiterinnen werden folgen.

Noch ein Grund zur Freude ist, dass mittlerweile über 500 Kunden mit **EVICconnect** an unsere Cloud angebunden sind. Schön, dass der bidirektionale Austausch funktioniert und Nutzen schafft.

In diesem Sinn viel Freude beim Lesen.



Ihr Nicolas Heide

# EIN BISSCHEN IDS IST AUCH BEI UNS



Auch wenn wir an der IDS diesmal nicht teilnehmen, lässt uns die Messe natürlich nicht kalt. Mit interessiertem Blick schauen wir dort hin und bleiben auf dem Laufenden, was sich auf dem Markt so tut. Und damit auch bei Ihnen, unseren geschätzten Anwendern, etwas Messe-Feeling aufkommt, gewähren wir Ihnen wieder die typischen Messe-Rabatte.

Gerne bieten wir Ihnen also vom 17. bis 24. März 2023 einen exklusiven Nachlass von 10 Prozent auf EVIDENT-Module, die zur sinnvollen Digitalisierung Ihrer Praxisverwaltung dienen. Das sind eine ganze Menge! Auf reine Trainings und Hardware gibt es hingegen keine Ermäßigung.

Wohl aber auf unsere Webinar-Flatrate und unser Video-Portal mit vielen anschaulichen Tutorials zur Programmbedienung. Da können Sie bei Buchung im angegebenen Zeitraum jeweils 50 Prozent sparen, anders gesagt, Sie lernen ein halbes Jahr gratis.

Wir haben auf unserer Website eine besondere Seite eingerichtet, über die Sie nicht nur bestellen, sondern sich auch über nützliche und innovative Programmteile informieren können. [Klicken Sie bitte hier.](#)

Zum Bestellen laden Sie die Liste, markieren dort einfach die gewünschten Module, geben Ihre Praxisdaten ein und senden das Formular per E-Mail an [info@evident.de](mailto:info@evident.de) zurück.

**Auch Neukunden profitieren von der Messe, an der wir nicht teilnehmen, und zwar in Form von hoch attraktiven Angeboten – von der Software über die Wartungskosten bis zum Training. Das können Sie gerne weiter-sagen ...**

Übrigens: Unsere Gebietsverkaufsleiter Silvia Grösser und Stephan Isenberg zeigen nun wieder dienstags ab 12 Uhr und freitags ab 13 Uhr auf unserer Website live einige der vielen Highlights unserer Software. Ansonsten können Interessierte über unser Kontaktformular eine persönliche Präsentation unter [www.evident.de](http://www.evident.de) anfordern.

**Module zur Digitalisierung**  
Die angegebenen Preise sind bereits rabattiert! Alle Preise zzgl. MwSt.

**Systemerweiterungen:**  
 Benutzerschnittstelle (nur 225 EUR)  
 Elektronische Unterschrift (nur 360 EUR)

**Schnittstellen:**  
 Schnittstelle zu Selbstzahler (nur 207 EUR)  
 Schnittstelle Hypermedienverwaltung DIOS MP (nur 375 EUR)  
 Erweiterte InfoSko-Schnittstelle (nur 425 EUR)  
 Voraussetzung: Mail-Akademik-Modul  
 Schnittstelle PraxisPlus (nur 135 EUR)  
 Voraussetzung: VZDZ-Spendendaten

**Zahnärztliche Module:**  
 Behandlungspläne – Standardversion (nur 450 EUR)  
 (nur 450 EUR inkl. 60 Min. Online-Training)  
 Voraussetzung: Standardwissen  
 Behandlungspläne – Infrastruktur (nur 450 EUR, inkl. 45 Min. Online-Training)  
 Voraussetzung: Standardwissen

**Terminverwaltung:**  
 Termin-Informationssystem TS mit 2 Terminbuchungsstellen (nur 865 EUR, inkl. 4.5Std. Online-Training)  
 Wartungsgebühr: 7,50 EUR mit.

**Trainings**  
 Webinar-Flatrate bis 31.12.2023 (nur 202,50 EUR statt 405 EUR)  
 Video-Portal (nur 60 EUR statt 120 EUR) für 12 Monate (für 1 bis 5 Nutzer und eine Fachrichtung)\*

**Angebote**  
 O-TIS (K)  
 KPA (K)

**Ihre Kontaktdaten**  
 Name\* \_\_\_\_\_  
 Vorname\* \_\_\_\_\_  
 Straße/Platz\* \_\_\_\_\_  
 PLZ\* \_\_\_\_\_ Ort\* \_\_\_\_\_

**Bitte schicken Sie:**  
 O-TIS (K)  
 KPA (K)

**Bitte markieren Sie in der Liste die gewünschten Module, geben Sie Ihre Praxisdaten ein und senden Sie das Formular per E-Mail an [info@evident.de](mailto:info@evident.de) zurück. Über Office wird Sie daraufhin zwecks Freischaltung kontaktieren.**

**EVIDENT**  
Software für 18...48

**RABATTE FÜR MODULE ZUR DIGITALISIERUNG**

Liebe Anwendern – lieber Anwender,  
 Gerne bieten wir Ihnen vom **17.03. bis 24.03.2023** einen **exklusiven Rabatt von 10% auf EVIDENT-Module**, die zur sinnvollen Digitalisierung Ihrer Praxisverwaltung dienen (keine Ermäßigung auf Hardware).

Schon – das Sie sich für EVIDENT interessieren.

Genieße Sie sich in der Liste die gewünschten Module, geben Sie Ihre Praxisdaten ein und senden Sie das Formular per E-Mail an [info@evident.de](mailto:info@evident.de) zurück. Über Office wird Sie daraufhin zwecks Freischaltung kontaktieren.

**EVIDENT GmbH**  
Eberhart-Anhäuser-Str. 3  
55245 Bad Kreuznach

Tel. 06 71 - 21 79 - 0  
Fax 06 71 - 21 79 - 100

[info@evident.de](mailto:info@evident.de)  
[www.evident.de](http://www.evident.de)

# AUCH DZR H1 IST JETZT AN EVIDENT ANGEBUNDEN



An EVIDENT ist nun auch DZR H1, das Tool des DZR (Deutsches Zahnärztliches Rechenzentrum) für zahnmedizinische und zahntechnische Honorarabrechnung angebunden. Sie haben damit Zugriff auf ein webbasiertes Nachschlagewerk mit digitalen Arbeitstools zur Erleichterung Ihres Abrechnungsalltags.

Neben DER Kommentar und DAISY steht Ihnen also auch die Anbindung von DZR H1 zur Verfügung. Das heißt, Sie können aus dem Gebührenkatalog direkt bei einer Ziffer zu diesem Portal verzweigen und sehen dort eine Fülle von Informationen zu dieser Ziffer. Darunter detaillierte Kommentierungen von DZR, BZÄK, KZBV, BMG sowie den integrierten „Kommentar“ von Liebold/Raff/Wissing.

Sie verfügen über Schnellzugriff auf Argumentationshilfen, Begründungstexte und Dokumentationsbausteine zu GOZ- und dentalen GOÄ-Ziffern zum Einkopieren in die Leistungserfassung Ihres EVIDENT sowie einen Analog-Rechner und ein BEB-Kalkulationstool. Ferner gibt es ein smartes Tool zum Verfassen gebührenrechtlicher

Stellungnahmen, ein Leistungsverzeichnis für digital erstellte zahntechnische Arbeiten und die neu in DZR H1 integrierten Tools UPT-Terminplaner und UPT-Dokumentation zum Planen der UPT-Intervalle sowie passender Dokumentationsbausteine für einzelne Termine.

Um DZR H1 nutzen zu können, müssen Sie kein Factoring-Kunde des Unternehmens sein. Sie können darüber hinaus das Honorarportal 14 Tage kostenlos ohne abschließendes Kündigungserfordernis testen oder eine praxisnahe Online-Demo zum Kennenlernen besuchen.

**Kontakt:**  
[h1@dzr.de](mailto:h1@dzr.de) oder Telefon 0711 / 99373-5943

## DZR | H1

# BITTE JETZT eANTRAG PAR INSTALLIEREN! AUCH FÜR ANDERE MODULE WIRD'S ZEIT



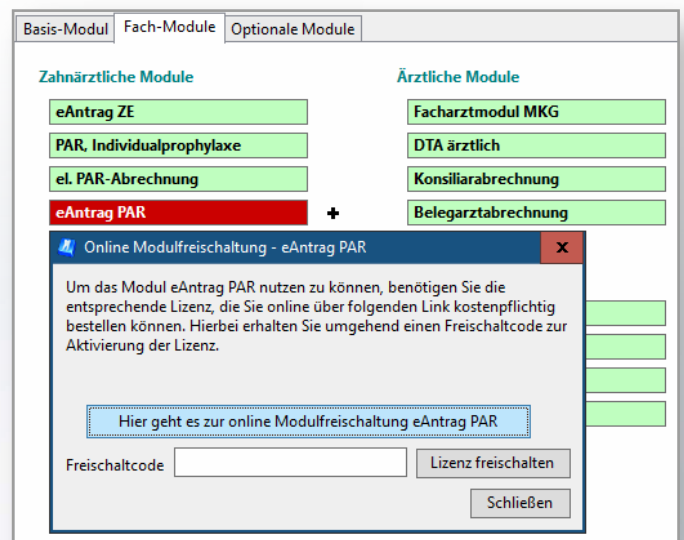
Nein, es wird keinen Weg an den Anwendungen der Telematik-Infrastruktur vorbei geben, auch nicht an eBZ. Stand heute, ist von den Kassen angekündigt, ab 1. Juli 2023 keine Papieranträge mehr entgegenzunehmen. Mit einer weiteren Verschiebung ist nicht zu rechnen. Ersparen Sie sich und auch unserer Hotline und dem technischen Support den absehbaren Stress und machen Sie jetzt Nägel mit Köpfen.

Falls noch nicht geschehen, kontaktieren Sie Ihren Dienstleister vor Ort (DVO) und lassen Sie KIM installieren bzw. richten Sie es ein, so dass es funktioniert. Haben Sie noch keinen DVO, dann freut sich unser TI-Partner VisionmaxX über Ihre Kontaktaufnahme unter 06157 / 91493-80.

Machen Sie sich unbedingt mit den eAnträgen vertraut. Schauen Sie sich dazu (und ggf. zu KIM) unsere Webinare und/oder die kostenfreien Videos rund um die Bedienung der Programmteile an, die Ihnen unser Training Center zur Verfügung stellt. Lesen Sie auf unserer Website den [FAQ-Katalog](#) zu den eHealth-Anwendungen, informieren Sie sich in unserem Blog.

Last but not least: Erwerben Sie jetzt die nötigen Lizenzen. Sie können die Module **eAntrag** (alle) als auch **KIM**, **ePA & Co.** sowie **eRezept** bequem über Ihre Praxissoftware im EVIDENT-Menü **Praxis, Verwaltung, Lizenzverwaltung** online freischalten lassen. Klicken Sie dort auf die entsprechende rot unterlegte Modul-Bezeichnung **eAntrag** (alle) im Register **Fach-Module** und **KIM**, **ePA & Co.** sowie **eRezept** im Register **Optionale Module** und wählen Sie **Online freischalten**.

Daraufhin öffnet sich ein Fenster mit dem Link zur EVIDENT-Homepage. Dort bestellen Sie das entsprechende Modul, und nach Ihrer Bestellung erhalten Sie den Freischalt-Code. Die Rechnung kommt etwas später. Ihr Computer muss dazu mit dem Internet verbunden sein. Auf der Bestellseite finden Sie zum jeweiligen Modul auch die erwähnten Videos.



Schalten Sie die eBZ- oder TI-Module übers EVIDENT-Menü **Praxis, Verwaltung, Lizenzverwaltung** online frei.

ePA

KIM

Veranschaulichende Filme zur Bedienung aller eBZ- und TI-Module finden Sie bei deren Freischaltung und übers Video-Portal. Gratis.

## Elektronische Beantragung PAR

The screenshot displays a medical software interface with a patient list on the left and a detailed treatment plan on the right. The patient list includes names, birth dates, and insurance information. The treatment plan shows dates, procedures, and associated costs.

Datum	Leistungen	Art	Abg.	Beh.	Erf.
17.05.2021	BEK138 (Schulung/Anpassung Compressio MARS-Card - Aktiv/Erweit)	AE		MAK	MAK
06.09.2021	U (Eingeführte Untersuchung)	KC		MAK	MAK
20.11.2021	KORBF (Koronarangiographie Bist. PA-Befund)	KC		MAK	MAK
01.01.2022	Einweisung -> MA-ACK DÜSSELDORF			MAK	MAK
27.01.2022	TT05 (Kurz-Behandlung, Diagnostik, Arbeitsfähigkeit) krank von 27.01.2022 bis 27.01.2022	KC		MAK	MAK
	DIAG (Rapport & SE-Lesungen) K10.2	KC		MAK	MAK
25.08.2022	REZFF (Krankheitsbefund) Gruppenf. AL 800 retard Tabletten (PZN 484321) >> 1-1Te<	KC		MAK	MAK
21.07.2022	KORBF (Schulung/Anpassung) gink. PA-Befund	KC		MAK	MAK

## FAQs zu den eHealth-Anwendungen

AM 25. NOVEMBER 2021

TELEMATIKINFRASTRUKTUR



Eine kurze und prägnante Klärung grundsätzlicher Fragen zu eBZ und TI finden Sie auch in unserer FAQ-Sammlung.

# NEUER SMS-PROVIDER

## iisii SOLUTIONS



Wenn Sie Ihre Patienten via EVIDENT per SMS erreichen, nutzen Sie dazu derzeit wohl den bislang einzigen angebotenen Anbieter ComUnified. Wir freuen uns, Ihnen mit der aktuellen Version einen weiteren SMS-Dienstleister zur Wahl anzubieten, und zwar iisii solutions.

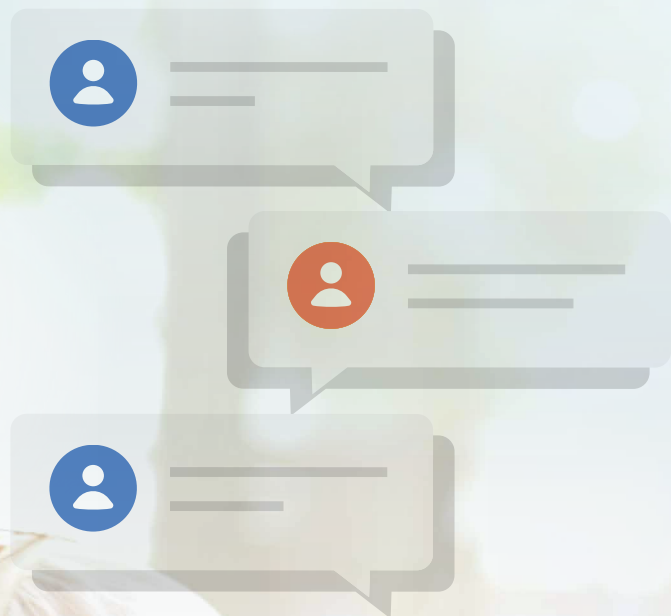
Diesen Provider kennen einige Praxen bereits als zuverlässigen und innovativen Entwickler von O-TIS, dem digitalen Empfang mit Online-Terminierung in Echtzeit. Das Unternehmen kann SMS-technisch – mindestens – alles, was ComUnified auch kann. Und iisii solutions verlangt keine monatliche Grundgebühr; Sie bezahlen nur die versendeten SMS. Zeitlich ungebundene Abo-Pakete ab 2500 SMS sind zudem günstiger als beim Konkurrenten. Es gibt keine Vertragslaufzeit, und Sie können das Abo jederzeit ändern.

Für den Absendernamen bzw. die Telefonnummer des Absenders stehen 11 Zeichen zur Verfügung. Nutzen Sie Ihre Telefonnummer, kann der Patient direkt auf Ihre SMS antworten.

Zum Loslegen reicht eine einfache Registrierung über die Website. Nach Registrierung und Bestätigung der Buchung erhalten Sie Ihren Benutzernamen, den Sie im EVIDENT-Menü **Arbeitsplatz, SMS** eintragen. O-TIS-Anwender tragen dort Benutzername und Kennwort für das O-TIS-Praxisportal ein.

Es ist keine weitere Registrierung notwendig. Die ersten 500 SMS sind für O-TIS-Kunden kostenfrei.

Support leisten direkte Ansprechpartner vor Ort in Deutschland. Die iisii solutions GmbH ist seit vielen Jahren Kooperationspartner von EVIDENT.





# NEU IN DER SOFTWARE- BERATUNG



Seit einigen Monaten verstärkt Softwareberaterin Elena Weiß die Hotline von EVIDENT. Hier erzählt sie, warum – und wie sie ihre Einarbeitung erlebt hat.

„Als gelernte Zahnmedizinische Fachangestellte habe ich als Stuhlassistenz und in der Prophylaxe gearbeitet. Irgendwann kam der Wunsch auf, eine neue Herausforderung zu suchen. Auf meiner Suche nach Stellen in der Branche bin ich auf EVIDENT gestoßen. Da ich sehr gerne mit Menschen kommuniziere und Kontakte pflege, hat mich die Arbeit in der Hotline sofort angesprochen.“

Die Einarbeitung war ziemlich intensiv. Schließlich durfte ich eine für mich neue Software kennenlernen, und zwar so gründlich, dass ich den Anwendern auch weiterhelfen kann. Also hatte ich viele Sitzungen, in denen mir die Kolleginnen – trotz ihrer derzeit hohen Belastung – ausführlich die verschiedenen Programmteile und Handgriffe zur Bedienung zeigten. Als hilfreich hat sich auch das Video-Portal unseres Training Centers herausgestellt: Anhand von kurzen Tutorials wird man anschaulich mit den unterschiedlichsten Funktionen vertraut gemacht.

Für meine Fragen war immer jemand da, und ich hatte genug Zeit, mir die Grundlagen in meinem Tempo anzueignen. Bei meinen ersten Telefonaten hat eine Kollegin mitgehört. Das haben wir dem Anwender zu Beginn des Gesprächs natürlich mitgeteilt. Es war erst ein bisschen seltsam, aber auch sinnvoll, denn so habe ich gleich Rückmeldungen erhalten, solange das Gespräch noch frisch war. Das ist ideal, denn man lernt sofort, was man wie besser machen kann und worauf beim Kundengespräch noch zu achten ist.

Auch bei Fragen, die während des Telefonats auftauchen, ist es hilfreich, wenn eine Kollegin dabei ist. Mir hat es jedenfalls viel Spaß gemacht. Die Zusammenarbeit mit dem Team, besonders die Hilfsbereitschaft untereinander, macht besonders viel Freude. Das Arbeitsklima bei EVIDENT empfinde ich als sehr angenehm, noch besser als in der Praxis.“



Elena Weiß



# EMPFEHLUNGEN SIND DIE BESTE WERBUNG



Sehr viele Kunden sind mit uns und unserer Lösung rundum zufrieden, und immer wieder kommt es vor, dass die Empfehlung eines begeisterten Anwenders zu einem neuen Vertrag führt. Was viele nicht wissen, ist dass wir uns dafür mit 500 Euro bedanken. Die überweisen wir Ihnen nämlich, wenn Sie aus Überzeugung den Kontakt zwischen uns und einem interessierten Kollegen herstellen und daraus innerhalb von einem Jahr ein Kaufabschluss zustande kommt.

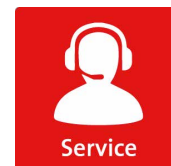
Fällt Ihnen schon jemand ein, der von EVIDENT profitieren dürfte? Sie knüpfen den Kontakt zwischen ihm und uns am besten, indem Sie vor oder nach dem Einloggen in den Anwenderbereich von [www.evident.de](http://www.evident.de) dort klicken:

**! Erzählen Sie Freunden und Kollegen von uns**

Dann kommen Sie zur Eingabe der Adresse und erfahren Näheres darüber, wie die Empfehlung laufen sollte, damit auch Sie etwas davon haben. Vielen Dank.



# HÖRT, HÖRT! *EVITALK* BEI DEN GROSSEN STREAMING-DIENSTEN



Längst geben wir Informationen nicht mehr nur als Text und Videos an die Öffentlichkeit. Seit einem Jahr produzieren wir auch Podcasts, den *EVItalk*. Die bisherigen fünf (und alle weiteren) gibt es nun bei allen wichtigen Podcast-Verteilern wie zum Beispiel Spotify, Google Podcast, Amazon Music/Audible, Samsung oder Apple Podcast.

Diese Streamingdienste verteilen unsere *EVItalks* wiederum weiter an viele andere Plattformen. Sind Sie auch auf der einen oder anderen beim Hören aktiv? Dann halten Sie doch mal Ausschau nach EVIDENT. Bisher erschienen sind:

- 01 eBZ: Referent Thomas Helm von der AOK spricht über Einführung und Testbetrieb
- 02 Für Praxisgründer: Tipps rund um die Neugründung vom „Praxisflüsterer“
- 03 eBZ in der Praxis: Dr. Alexander Kaul teilt seine Erfahrungen
- 04 eBZ aus Sicht einer Krankenkasse: Referent Thomas Helm (AOK) wünscht sich nur eines: mehr teilnehmende Praxen
- 05 Praxisübernahme/Neugründung: Was ist zu beachten? Dr. Marc Philipp plaudert aus dem Nähkästchen

Zum nächsten, dem sechsten Podcast laden wir Thomas Randi vom Factoring-Marktführer DZR ein und fragen ihn (nicht nur) nach den Vorteilen für Zahnarztpraxen, wenn sie ihr Rechnungswesen von einem Abrechnungsdienstleister managen lassen. Zudem geht es um die Schnittstellen, die wir zu DZR-Produkten eingerichtet haben, wie die Bonitätsprüfung, den Faktorencheck oder DZR H1.

Den Link zum neuen EVItalk finden Sie dann in der kommenden Ausgabe dieser News und sicherlich vorab schon in unserem Blog.

## **EVItalk**



# DEN ZAHN DER ZEIT GETROFFEN



Ausgebremst durch ihre Praxissoftware empfanden sich Jens-Peter Studstrup und Dr. Jens-Ole Studstrup. Im April 2022 haben die beiden ihre Zahnarztpraxis Studstrup & Partner in Bremen dann auf EVIDENT umgestellt. Neben der technischen Verlässlichkeit und guten Bedienbarkeit freuen sich die beiden auch über die Arbeit des EVIDENT-Training Center: Die Weiterbildungsangebote geben „uns ein sicheres

Gefühl bei der Unterstützung und Einweisung neuer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Und auch wir alte Hasen profitieren von gelegentlichen Schulungen zu neuen Programmfunktionen.“

Mehr Gründe, warum sich der Umstieg für Vater und Sohn gelohnt hat, lesen Sie [hier](#).



Jens-Peter Studstrup und Dr. Jens-Ole Studstrup

## IMPRESSUM

### **EVIDENT GmbH**

Eberhard-Anheuser-Str. 3  
55543 Bad Kreuznach

Tel. 06 71 · 21 79 · 0  
Fax 06 71 · 21 79 · 100

info@evident.de  
www.evident.de

Alle Beiträge sind von Mitarbeitern  
der EVIDENT GmbH verfasst.

Design und Umsetzung:  
www.onlinedesign.eu



**Druckversion  
downloaden**

